



## NOTICIAS INTERNACIONALES AL 29/12/2017

<b>BRASIL</b> .....	<b>2</b>
Precios firmes ante una oferta reducida en el cierre de 2017.....	2
<b>URUGUAY</b> .....	<b>2</b>
Precio de exportación de carne vacuna sigue firme .....	2
Avances en reapertura de Japón .....	3
Comité aprobó informe.....	3
Apertura llegaría en el segundo semestre de 2018.....	3
Exclusividad de rito Halal dificulta apertura de MALASIA .....	3
Precio de exportación dos meses por encima de US\$ 3500 .....	4
China explica más del 40% de los ingresos por venta de carnes – Caen precios.....	4
Stanham sobre la cuota 481: “Es una guerra de nervios y Uruguay la está jugando muy bien” .....	5
En INAC sostienen que el dressing es un tema ya superado en la ganadería.....	6
Adjudicación de los scanners se atrasa .....	6
Preparan el primer envío de terneros y novillos para Irak.....	7
<b>PARAGUAY</b> .....	<b>8</b>
Creer posible llegar en 2020 a 15 millones de cabezas .....	8
Un instituto de la carne abrirá mercados, aclaran .....	8
Paraguay acelera evaluaciones para exportar carne vacuna a EE.UU. ....	9
SENACSA defiende la efectividad del sistema de sanidad animal.....	9
<b>UNION EUROPEA</b> .....	<b>10</b>
Irlanda y Dinamarca son los países más perjudicados con el BREXIT .....	10
<b>ESTADOS UNIDOS</b> .....	<b>10</b>
2018 Outlook: Mayor demanda vs. mayor oferta de carnes bovinas.....	10
CHINA crecen las ventas de los exportadores estadounidenses .....	11
Alza en las existencias de carnes en cámaras.....	11
RUSIA abrió mercado a COLOMBIA tras aftosa.....	12



## **BRASIL**

### **Precios firmes ante una oferta reducida en el cierre de 2017**

Quinta-feira, 28 de dezembro de 2017 - As festas de final de ano e o imposto de renda afastam o pecuarista dos negócios e diminuem a disponibilidade de animais terminados no mercado.

Por outro lado, a maioria dos frigoríficos está com as escalas de abates fechadas para o final da próxima semana e aguardam o comportamento da demanda no início de 2018, diminuindo o “apetite” do lado das compras.

Assim, o cenário é de preços andando de lado na maioria das praças pesquisadas.

Entre as regiões que apresentaram valorização, destaque para o Rio Grande do Sul onde a falta de chuva vem colaborando para a redução no número de animais terminados.

Vale destacar, que a presença do fenômeno La Niña no país, poderá resultar em redução no volume de chuvas na região Sul nos próximos meses e isso poderá dar firmeza para o mercado do boi gordo em curto prazo.

No mercado atacadista de carne bovina com osso, o boi casado de bovinos castrados ficou cotado em R\$9,98/kg.

## **URUGUAY**

### **Precio de exportación de carne vacuna sigue firme**

Por Blasina y Asociados, especial para El Observador

Diciembre 29, 2017 Los negocios por novillos especiales se concretan en el eje de US\$ 2,95 y US\$ 3,00 por kilo carcasa y para la vaca gorda se llega a US\$ 2,80 para los animales de punta

El precio semanal de exportación de carne vacuna volvió a dar una señal positiva para el mercado. Se ubicó por séptima semana consecutiva arriba de los US\$ 3.500 por tonelada y por encima del precio de 2016. A la semana cerrada el 23 de diciembre la tonelada se ubicó en US\$ 3.738, un 2,4% por encima de los US\$ 3.650 de la semana anterior.

En lo que va del año el precio de exportación promedia los US\$ 3.449 la tonelada, 1,6% más que el mismo período de 2016 y el volumen exportado es 432.092 toneladas, un 2,8% superior a las 420.240 toneladas del mismo período del año anterior.

El año cerrará con una facturación en carne vacuna superior a US\$ 1.500 millones.

Mientras, los valores en el mercado ganadero suben con cautela, con una recuperación que empezó la semana pasada. Los negocios por novillos especiales se concretan en el eje de US\$ 2,95 y US\$ 3 por kilo carcasa, y algún centavo menos por ganado de calidad inferior.

Para la vaca gorda hay un abanico más amplio de valores dependiendo del peso, la calidad y distancia a frigorífico. Se han concretado ventas de entre US\$ 2,60 hasta US\$ 2,80 por animales especiales de punta. Las lluvias fueron clave en el ánimo de los productores y le han dado margen de maniobra en los negocios. Asimismo, hay zonas donde el agua sigue faltando y de no llegar pronto podría generar algo más de oferta vendedora, señaló un operador, que ve con prudencia la suba de valores.

La industria absorbe todo

La industria va absorbiendo toda la oferta que aparece, con una dinámica fluida y entradas a planta que rondan una semana. La faena vacuna de la semana cerrada el 23 de diciembre fue de 55.853 cabezas, siendo por tercera vez consecutiva la mayor de los últimos siete años. Fue 4,5% inferior que las 58.493 de la semana anterior y 16,5% superior a las 47.912 cabezas del mismo período del año anterior.

El mercado está más ágil porque la oferta es escasa. La semana que viene con seguridad disminuya la faena ya que no hay tanto ganado gordo en el campo como para mantener los niveles de las semanas anteriores. Que llueva con cierta asiduidad será clave.

En lo que respecta a los lanares, pasadas las festividades el empuje del cordero mamón parece haber terminado. Ajustó dos centavos a la baja la semana cerrada el 23 de diciembre. Al haber finalizando la faena de corderos mamonos para las fiestas, comienza a ganar lugar la faena de categorías adultas que hasta el momento estaban trancadas y con difícil colocación. Los valores han ajustado, en el caso del cordero con negocios en torno a US\$ 3,20. Está ganando espacio la operativa de faena de animales adultos –que se había visto trancado a lo largo de diciembre– con negocios para la oveja alrededor de US\$ 2,70 por kilo y US\$ 2,90 para el capón.

Tanto la faena de vacunos como la de ovinos cierran el año en niveles mayores a los de 2016. En 2018 una oferta moderada tanto en vacunos como en ovinos puede ser otro factor de sostén para los precios en el año que está comenzando. Ahora empieza la entrefa, que debe traducirse en menos actividad con vacunos, más espacios para la faena de ovinos y al menos en novillos la posibilidad de que las cotizaciones vayan en moderado ascenso.



## **Avances en reapertura de Japón**

### **Comité aprobó informe**

Diciembre 25, Uruguay logró otro importante paso desde el punto de vista técnico con vistas a lograr el ingreso de su carne bovina madurada y desosada al mercado de Japón, al ser aprobado el informe de la auditoría japonesa realizada a este país el pasado 18 y 19 de octubre.

El análisis fue efectuado en el marco de la 27ª Reunión del Sub-Comité de Enfermedades bovinas, suinas y otros, que se llevó a cabo en la ciudad de Tokio, informó el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), el pasado viernes.

Al considerarse el asunto en audiencia pública, el miembro del Subcomité Hideki Nishi hizo una detallada presentación sobre la visita técnica realizada a "nuestro país destacando especialmente la total colaboración recibida por parte del ministro de Ganadería Agricultura y Pesca, Tabaré Aguerre, y el subsecretario Enzo Benech y los expertos nacionales", señala la información oficial del MGAP.

El miembro del subcomité Nishi, informó que Uruguay tiene suficientemente estructurado el sistema de control sanitario. Al final de su presentación, destacó que el sistema de trazabilidad que tiene nuestro país es muy favorable lo cual es un ejemplo para cualquier país exportador de carne bovina.

Como resultado, el informe presentado fue altamente favorable para este país. La próxima etapa será la reunión del Comité en pleno que analizará el informe aprobado el pasado viernes por el Sub-Comité Técnico. Pero es de destacar este paso positivo en el proceso de habilitación, subrayó el comunicado del MGAP.

27 December 2017 JAPAN - Japan is planning to lift a ban on beef imports from Uruguay next year, ending a more than 17-year embargo following the outbreak of foot-and-mouth disease in the South American nation in 2000, according to government sources.

The Japan Times reports that following on-site checks, an expert panel of the Agriculture, Forestry and Fisheries Ministry determined earlier this month that sufficient safeguards are in place at farms and meat processing facilities in Uruguay.

The decision to lift the import ban will likely be finalized at upper-level meetings next year, the sources said.

The latest outbreak of the livestock disease in Uruguay, a major beef exporting nation, occurred in 2001.

Japan maintained the ban even after the World Organization for Animal Health accredited Uruguay as being free of the disease in 2003, and the organization has demanded Japan remove the embargo.

Japan and Uruguay will discuss certain conditions for lifting the ban, such as excluding heads and innards from export as they could easily contain the virus, the sources said.

TheCattleSite News Desk

### **Apertura llegaría en el segundo semestre de 2018**

28 de diciembre de La apertura del mercado japonés para la carne vacuna uruguaya se concretaría en el segundo semestre del 2018, estimó el director de Asuntos Internacional del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, Rodolfo Camarosano.

Luego que el subcomité de Enfermedades bovinas, suinas de Japón presentara un informe favorable a Uruguay tras misión sanitaria llevada adelante en octubre de este año, Camarosano subrayó el reconocimiento al sistema de control sanitario y de trazabilidad del país. "Luego de la visita del comité de expertos es un paso importante para esto", dijo en el programa Tiempo de Cambio de radio Rural.

"Estamos esperando el paso 10 donde el comité notifica el resultado de la evaluación dentro de 12 etapas. Las dos últimas son el intercambio de los requisitos de servicio (sanitario) a servicio y la otra el análisis de riesgo al país solicitante. Son los últimos pasos para conseguir el certificado sanitario de importación. La próxima etapa es la reunión de comité en pleno quien estaría autorizando la habilitación", explicó.

Según informó el diario japonés The Japan Times en base a fuentes gubernamentales, el país asiático planea levantar la prohibición sobre las importaciones de carne de Uruguay a partir del 2018, poniendo fin a un embargo de más de 17 años tras el brote de fiebre aftosa en el 2000.

The Japan Times informó que después de los controles in situ, un panel de expertos del Ministerio de Agricultura, Silvicultura y Pesca determinó a principios de este mes que existen salvaguardas suficientes en los establecimientos e instalaciones de faena de carne en Uruguay. La decisión de levantar la prohibición de importación probablemente finalice en las reuniones de alto nivel el próximo año, dijeron las fuentes.

### **Exclusividad de rito Halal dificulta apertura de MALASIA**

La apertura de otros mercados asiáticos se dificulta por exigencias vinculadas a la religión. Malasia, por ejemplo, exige frigoríficos dedicados exclusivamente a la faena Halal (práctica de la religión musulmana).



“No es solamente en cuanto a que vengan a hacer el rito, hay casos donde exigen exclusividad”, dijo Camarosano, explicando la dificultad comercial que eso implica para el inversor.

### **Precio de exportación dos meses por encima de US\$ 3500**

28 de diciembre de 2017 El precio de exportación de la carne vacuna continúa firme, ubicándose por séptima semana consecutiva por encima de los US\$ 3.500 y por encima del precio de 2016. A la semana cerrada el 23 de diciembre la tonelada se ubicó en US\$ 3.738, un 2,4% por encima de los US\$ 3.650 de la semana anterior.

En lo que va del año el precio de exportación promedia los US\$ 3.449 la tonelada, 1,6% más que el mismo período del 2016 y el volumen exportado es 432.092 toneladas, 2,8% superior a las 420.240 toneladas del mismo período del año anterior.

El novillo gordo vuelve a los US\$ 3

Las tres semanas consecutivas de faenas extremadamente elevadas, las precipitaciones ocurridas y los pronósticos para el fin de semana tuvieron como consecuencia el rebote de precios.

Operadores consultados confirman que los mejores novillos cotizan en US\$ 3 por kilo carcasa y las mejores vacas US\$ 2,75. Los ganados generales han aumentado su precio cotizando en el eje de los US\$ 2,95 para los novillos. Las entradas a planta son de 7 días.

El mercado está más ágil porque la oferta es escasa. La semana que viene con seguridad disminuya la faena ya que no hay tanto ganado gordo en el campo como para mantener los niveles de las semanas anteriores.

La grilla de ACG aumentó 2 centavos para los mejores novillos y para las mejores vacas, cotizando US\$ 2,92 y US\$ 2,72 por kilo carcasa respectivamente. Las mejores vaquillonas aumentaron un centavo, alcanzando los US\$ 2,86.

En el mercado de reposición hubo una suba de 3 centavos de los terneros enteros, alcanzando los US\$ 3,14, lo que indica la firmeza de la exportación en pie.

### **China explica más del 40% de los ingresos por venta de carnes – Caen precios**

Diciembre 25, 2017 Exportaciones totales del sector crecieron 7% en lo que va del año

Considerando al total de las exportaciones cárnicas que Uruguay concretó este año, medidas en dólares y al 16 de diciembre, China explica el 40,8% de las divisas que el país ha conseguido, lo que equivale a US\$ 718 millones del total de US\$ 1.758,2 millones que se han obtenido en los negocios concretados en el ejercicio.

Según datos proporcionados a El Observador por técnicos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), al mercado chino le sigue en importancia la Unión Europea, que adquirió carnes por US\$ 356,2 millones, el 20,3% de las divisas que ingresaron al país.

El podio lo completa el Nafta (básicamente Estados Unidos, en mucho menor medida Canadá y con una baja participación aparece México), con el 14,7% que corresponden al monto de US\$ 257,9 millones.

Luego siguen en el ranking el Mercosur (básicamente Brasil con una participación menor de Chile, Argentina y Paraguay) con 7,9%, Israel con el 6,4%, Islas Canarias con el 2,2%, la Federación Rusa con el 1,8% y otros destinos con el 5,8%.

Si se comparan los datos expuestos con lo que sucedía a esta altura de 2016, no hay cambios relevantes. Entonces, China explicaba el 36,1%; la Unión Europea el 22,3% y el Nafta el 17,5%.

Participaciones y destinos por rubro

Si se segmentan las colocaciones por rubros de la agroindustria cárnica, en el caso de la carne de vacuno (explica el 82,9% del total de divisas ingresadas), China aparece al tope del ranking sea la medición en dólares o en volumen. Concretamente, el mercado chino captó el 49% de las carnes de bovino que Uruguay exportó (peso canal) y es responsable del 40% de las divisas que el país obtuvo (dólares).

En el caso de la carne de ovino (explica el 3,33% del total de divisas ingresadas), es el Mercosur quien lidera el ranking en ambas mediciones: con Brasil como destino básico captó el 45% de las carnes de lanar que Uruguay embarcó (peso canal) y es responsable del 56% de las divisas que el país consiguió (dólares) en lo que va del año.

Exportaciones en alza

En lo que va del año ingresaron al país, como se indicó, US\$ 1.758,2 millones por el total de las carnes exportadas, lo que significa un 7% más en relación al ingreso logrado a esta altura en 2016.

En el caso de la carne bovina, las exportaciones aumentaron 5% si se mide en dólares y crecieron 3% en volumen. En la carne ovina, aumentaron 31% en dólares y 28% en volumen.

Este año el precio promedio de la tonelada de carne vacuna exportada se ubica en US\$ 3.444, por encima de los US\$ 3.396 del año pasado; en el caso de la carne ovina está en US\$ 4.297, por encima del registro de 2016 al 16 de diciembre, US\$ 4.190.

Se está faenando más



En materia de actividad en las plantas frigoríficas habilitadas, en lo que va del año, siempre en base a datos del INAC, la faena bovina se incrementó 3% y acumula 2.241.700 cabezas, en tanto la ovina creció 1% y llegó a 748.954 cabezas, siempre comparando lo sucedido en 2016 y 2017 a mediados de diciembre.

27/12/2017 - Uruguay apunta a destacarse en ese mercado.

Si bien las ventas de carne bovina uruguaya hacia China siguen “activas”, los precios están un poco por debajo de lo pretendido por los frigoríficos, según publicó Faxcarne en base a consultas con exportadores. En esto está influyendo una menor cantidad de operadores cerrando negocios para mercadería que llegará después del Año Nuevo chino (el Año Nuevo Lunar será el próximo 16 de febrero).

Según Faxcarne, los huesos bajaron entre US\$ 200 y US\$ 300 por tonelada frente a lo que son los valores para mercaderías que llegarán a los puertos chinos antes del Año Nuevo. Actualmente las referencias para hueso de pecho se ubican en US\$ 800 y a US\$ 1.400 para rótula, CFR la tonelada en ambos casos. Para el shin & shank, en tanto, las fuentes manejaron unos US\$ 4.700 (precio por tonelada para el mineral de hierro/CFR) como valor de referencia y US\$ 2.750 para un trimming.

A su vez, un industrial chileno reportó negocios para carcasas de vaca a US\$ 3.350 la tonelada, y el juego completo de cortes despostados a US\$ 5.40 la tonelada.

China es hoy el principal mercado, medido en volumen, para la carne bovina uruguaya y las menudencias, así para otros subproductos como los huesos antes citados. La meta de Uruguay es lograr la diferenciación, por lo que según anunció el presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Federico Stanham, “se está por terminar un primer estudio de hábitos de consumo, de comportamiento y preferencia de los consumidores en China. Ese estudio también abarca un análisis de cómo ven al Uruguay los consumidores en China”.

En ese mercado, este año, también se hicieron algunas acciones puntuales a nivel de consumidor final, con alianzas específicas. “Una de esas alianzas fue en la zona sur de China, con una población muy importante, donde hay un distribuidor que es cliente de la mayor parte de los distribuidores de Uruguay y por eso se pudo hacer un proyecto conjunto de desarrollo de foodservice”, agregó el titular de INAC. La meta es desarrollar “la atención de los miles de puntos de venta que significan los restaurantes y de atender distintas étnias. Tuvimos un primer año exitoso. Se analiza cómo seguir adelante en 2018”, destacó Stanham.

El jerarca también destacó los proyectos Focus. “Son alianza con exportadores individuales o agrupados. Un exportador que quiera trabajar sobre un nicho o negocio propone al INAC una acción determinada. Hay un proyecto para China”.

### **Stanham sobre la cuota 481: “Es una guerra de nervios y Uruguay la está jugando muy bien”**

28/12/2017 - El presidente de INAC dijo que una “clara diferencia” entre este año agrícola y el pasado, es que actualmente los cupos trimestrales se cumplen “más rápidos”.

La exportación de carne de alta calidad a Europa dentro de la cuota 481 está transitando momentos de mucha incertidumbre, no solo por el futuro del cupo, sino también por el rápido cumplimiento de éste que se transforma en “una guerra de quien resiste más a las exigentes condiciones que se transmiten a toda la cadena logística y comercial”, afirmó a Rurales El País Federico Stanham, presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC).

Stanham aseguró que Uruguay está “jugando muy bien” esta “guerra de nervios” y se mantiene con exportaciones “algo por debajo al año pasado en volumen, pero constante en cuanto a precio”. Señaló que se está “peleando” por alcanzar nuevamente el tercio del cupo que “se gana en base a una gestión exportadora y comercial”. Asimismo, remarcó que la “clara diferencia” entre este año agrícola y el pasado es que actualmente los cupos se cumplen “más rápidos” en cada trimestre.

En cuanto a la continuidad de la cuota 481, teniendo en cuenta las fuertes presiones de Estados Unidos para lograr un mejor aprovechamiento del contingente, el presidente de INAC dijo que hasta el momento “no hay ninguna información clara y visible de que pueda cambiar a corto plazo”, pero es consciente que se están dando negociaciones para “resolver el tema definitivamente”.

Federico Stanham aseguró que si llega alguna noticia se “interpretará y comunicará lo antes posible”. De todas maneras comentó que si las informaciones no son positivas, existe un horizonte de varios meses, estimado en seis u ocho, donde se mantienen intactas las condiciones del negocio. “O sea que al principio todo sigue igual dentro del mercado europeo”, agregó.

Japón. Después que se apruebe formalmente la etapa nueve del proceso de habilitación del mercado, el presidente de INAC aseguró que restan tres etapas más que son de índole administrativos e incluyen la inspección de las plantas que van a exportar carne a ese país. Stanham estimó que al menos “se va todo el primer semestre del 2018” antes de lograr la apertura del mercado.

Explicó que Japón tiene una tradicional demanda por cortes de carne similar cuota 481, pero también existe un nicho interesante para carne tradicional uruguaya que es una posibilidad para colocar en volumen.



Este mercado "paga mejor por carne con más engrasamiento y ojalá se pueda trabajar para colocar esos cortes a valores similares o mejores a la cuota 481, aunque se pagan 38% de aranceles", cerró.

### **En INAC sostienen que el dressing es un tema ya superado en la ganadería**

Diciembre 29, 2017 Emprolijado del vacuno bajó en un año de un promedio de más de 9% a un 7,6%;

El dressing o limpieza del animal se encaminó con vistas a superar viejas divergencias en el sector.

El tema del dressing (emprolijado de la res) es un asunto solucionado en la ganadería, porque de más de 9% que se quitaba al vacuno en la faena al inicio de 2017 al cierre del año es 7,6%. "Ha desaparecido de la discusión en el sector y eso es positivo", sintetizó el gerente de Control de Calidad del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Ricardo Robaina, en el acto de cierre del año de la institución.

En su opinión, ahora es más provechoso encarar el agregado de valor a la carne en el proceso de una canal luego de pasar la cuarta balanza en un frigorífico. Afirmó que 2017 será un año bisagra porque representa el comienzo de la implementación del decreto 310 sobre lo que tradicionalmente se conoció como el dressing, explicó el funcionario. Se trata de la determinación del valor de la canal a partir de su evaluación y de la interpretación de los resultados de esa evaluación. Enfatizó que el decreto se refiere a la determinación del valor de la canal.

Explicó que el decreto no habla solo del dressing pues solo tres artículos se refieren a ese punto. Hay cinco artículos referidos a la implementación de un sistema de tipificación automatizada en el que está trabajando INAC y un noveno artículo vinculado a comunicar a los distintos agentes del sector el alcance de la norma y cómo interpretar los resultados de la evaluación de las canales.

Recordó que el pasado 1° de enero comenzó a aplicarse el decreto sobre dressing máximo y que fue un tema motivo de comentario casi a diario en la prensa durante dos a tres meses, hasta que finalmente desapareció y "nos llenó de satisfacción".

**Resultado satisfactorio**

Robaina afirmó que generó mucho trabajo implementar un dressing máximo en todas las plantas frigoríficas, donde hay un equipo técnico de INAC que está cumpliendo otras tareas habituales de control e inspección, al que se le agregó observar en forma frecuente las playas de faena y evaluar cómo la planta aplicaba el proceso de dressing.

Se hizo todo un trabajo previo de asesoramiento, se explicó cual era el alcance de ese listado de dressing máximo, para finalmente alcanzar un resultado satisfactorio.

Ese dressing que se ubicaba en más de 9% (porcentaje de extracción sobre el peso total del animal) a diciembre de 2016, disminuye "abruptamente" y se mantiene en una línea bastante estable que sobre el cierre de este año en 7,6%.

El funcionario de INAC dijo que se trata de un aspecto que seguirá controlándose, pero que tenía la impresión que es un tema que ya está "liquidado". Reiteró una afirmación suya realizada en una charla ofrecida en la ciudad de Treinta y Tres de no seguir hablando sobre el dressing porque este tema "está solucionado".

**Agregar valor**

Entendió que hay que dar el siguiente paso, que es el objetivo de este decreto, y que no solo refiere a laudarse una discusión que venía desde hace más de 30 años. Se trata de garantizar la calidad que el mercado demanda, pero más importante aún es agregar valor, no solo garantizar un determinado estándar. Y además generar confianza.

Robaina enfatizó que "tenemos que permitirnos hacer una valoración adecuada del producto que comercializamos". Explicó que ahora que se tiene definido y controlado el estándar de la canal, las que están estandarizadas en toda la industria, se va a poder aplicar un sistema de tipificación que "permita tener la garantía que la tipificación de la canal también es correcta y es objetiva".

La gerencia de Control de Calidad de INAC hace un control de calidad comercial de los productos y además procesa certificaciones especiales a demanda de los mercados, como son las más conocidas referidas a la cuota Hilton y con destino al mercado de Chile.

Además, se recibieron auditorías de varios países que certifican los controles que hace INAC, concluyó Robaina.

**Mejor calidad**

Ricardo Robaina resaltó que una de las cosas que se está implementando es "darle elementos a la productores para minimizar las pérdidas que se producen a nivel del dressing". A nivel industrial se retiran para el emprolijado de la media res determinadas estructuras que llegan en el animal.

Se trata de los abscesos provocados por los inyectables y por los hematomas (machucamientos) sobre los cuales se trabaja en las áreas específicas. "Es el momento de trabajar hacia adelante para que esa calidad sea lo mejor en ese punto de la cadena", dijo Robaina.

### **Adjudicación de los scanners se atrasa**

23/12/2017 - Control del dressing lo bajó de más de 9% a 7,6%



El Instituto Nacional de Carnes (INAC) está en proceso de analizar los posibles oferentes de los scanners electrónicos que medirán objetivamente la calidad de las carcasas y que, según lo estableció el Decreto 310/2016, deberán estar instalados en los frigoríficos exportadores en agosto de 2018.

El presidente del Instituto Nacional de Carnes, Federico Stanham, informó que todo el proceso de presentación de ofertas llevó más tiempo del esperado, “por la sencilla razón de que es un negocio muy limitado a nivel mundial, entonces no hay abundancia de oferentes. Son cuatro empresas y se los presionó para que frente a esta compra tan importante que hará Uruguay a nivel país, hicieran un esfuerzo para mejorar lo que tenían en el mercado”, declaró Stanham. Todo eso alargó el proceso de análisis.

La instalación de esta tecnología, común en la industria cárnica de Irlanda y otros países, busca ponerle fin a la discusión y la desconfianza de los rendimientos del ganado que los productores envían a faena.

“En estos días se está definiendo cuál será el proveedor, pero llevamos cuatro o cinco meses de atraso, que se trasladará a 2018”, aclaró el titular del INAC.

Stanham dijo que se estima que “para fines de 2018 o enero o febrero de 2019, esto ya esté porque estamos prácticamente para cerrar el llamado a oferta, la adjudicación y comenzar el proceso de contratos e implementación”.

Pero el decreto de referencia también estandarizó el dressing en la faena -el proceso de retoque de la media res en la faena- y estableció el máximo de tejidos a sacar en esa tarea.

Tras la aplicación del decreto y los controles del INAC en las plantas de faena, el porcentaje de dressing pasó de más de 9% a 7,6%. También hay que aclarar que el peso de faena de los novillos y vacas que se envían a faena viene subiendo en los últimos años. “Hay una tendencia de que el peso de faena viene subiendo tanto en hembras como en novillos desde hace años.

Es cierto que si bajó un punto y medio el dressing, eso quedó en la canal y este año hay una contribución a eso”, admitió Stanham.

A su vez, el gerente de Calidad de INAC, Ricardo Robaina, dijo estar convencido de que “el dressing, más allá de que se siga controlando, ya está liquidado. El siguiente paso es agregar valor y generar confianza”.

Es más, consideró que “ahora que tenemos el estándar de la canal definido y controlado, se va a poder aplicar un sistema de tipificación que dará garantía de que la clasificación de la canal es correcta y objetiva”, afirmó Robaina. A su vez, además de controlar el dressing, INAC se vio obligado a realizar una auditoría específica vinculada con los abscesos y hematomas que se producen en el animal y que hay que retirar durante el proceso de retoque de la media res.

Robaina aseguró que “estamos en el momento para empezar a evaluar la calidad de la carne a partir de la cuarta balanza y trabajar en lo previo para que esta calidad sea la mejor en este punto. Hay entre cuatro y cinco kilos por carcasa de diferencia entre lo que sucedía antes y lo que sucede ahora”. Algunos rechazos de contenedores con carne uruguaya en Estados Unidos y otros mercados por abscesos, obligaron a incrementar la educación de toda la cadena cárnica. Incluso, el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca comenzó a recomendar, de cara a los próximos períodos de vacunación contra fiebre aftosa, que apliquen la vacuna en los bovinos a nivel subcutáneo y no intramuscular, como se venía haciendo hasta ahora, para disminuir el nivel de abscesos.

### **Preparan el primer envío de terneros y novillos para Irak**

22/12/2017 - Son 4.100 novillos para faena y 11.000 para engorde.

Irak comenzó a consolidarse como mercado para los bovinos en pie y tras la concreción de la habilitación sanitaria, este mes, ya hay más de 15.000 novillos y terneros cumpliendo la cuarentena, en el marco del primer embarque desde Uruguay.

El titular de la División Sanidad Animal del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, Carlos Fuellis, confirmó a Rurales El País que el primer envío de ganado está programado para los últimos días del mes en curso. En el marco del primer negocio, se están cumpliendo dos cuarentenas. La primera es por 4.100 cabezas que son novillos de entre 450 y 500 kilos de peso que tienen por destino la faena, según el acuerdo concretado entre la exportadora de Uruguay y los compradores iraquíes.

A eso hay que sumarle otros 11.000 terneros enteros que tienen por destino la terminación, engorde y posterior faena en suelo iraquí. “Las cuarentenas son diferentes, los que van a faena están en Soriano y los otros están en otro predio. El ganado que va a faena es prácticamente terminado”, sostuvo el jerarca del MGAP.

Fuellis explicó que las exigencias sanitarias y de exportación de Irak son “muy similares” a las características demandadas por Turquía, el mayor comprador de bovinos en pie, principalmente para engorde que tiene Uruguay. Los análisis que se hacen en las cuarentenas son de índole similar, según confirmó el jerarca.

Las gremiales remarcan la necesidad de contar con una exportación de bovinos en pie fluida, para que los productores puedan tener otra opción de venta y no depender sólo de la industria.



Según los datos de la Oficina de Programación y Política Agropecuaria (Opypa), en los dos últimos ejercicios ganaderos los niveles de exportación de ganado en pie fueron récord y en 2016/17 el total exportado fue equivalente al 11% de la faena nacional.

Opypa remarca que si la posibilidad de exportar vacunos en pie no existiese, sería esperable que los incentivos a la cría fuesen menores que los actuales, por lo que la producción de terneros se vería resentida, agregando negativamente el valor agregado de la cadena.

Según los datos del Departamento de Control de Comercio Exterior del MGAP, el mes pasado se exportaron 23.693 terneros en pie con destino a engorde, básicamente para Turquía.

Cuando Turquía volvió a comprar ganado, luego de haberse salido del mercado un par de años, las exportaciones volvieron a ser récord.

A eso se suma la colocación de vacunos para genética en la región, vacas, terneros, vaquillonas y toros. Se espera que el año en curso finalice con la colocación de un volumen récord de bovinos en pie.

## **PARAGUAY**

### **Creen posible llegar en 2020 a 15 millones de cabezas**

23 de Diciembre de 2017 El presidente de la ARP, Luis Villasanti, cree que con programas de procreo y un buen trabajo con pequeños productores pecuarios, para el 2020 el hato ganadero podría llegar a las 15 millones de cabezas. El Viceministerio de Ganadería espera que el programa de procreo se convierta en política pública.

El proyecto piloto del programa nacional para el aumento de la tasa de procreo de vacunos, presentado el martes 19 pasado en el local de la ARP, es la apuesta de los sectores privado y público para aumentar el hato ganadero de nuestro país, que en los últimos años viene sufriendo importantes mermas. Al respecto, el titular de la Asociación Rural del Paraguay (ARP) dijo a este diario que se debe trabajar al lado del pequeño productor e inculcarle sobre conocimientos que ayuden a mejorar la tasa de procreo.

“Yo estoy seguro que para el año 2020 o 2019, vamos a estar en el orden de las 15 millones de cabezas. El tope nunca llegó a 15 millones, lo máximo fue 14 millones y algo. Yo creo que vamos a llegar a esas 15 millones de cabezas, porque todo el secreto está en la tasa de procreo. Ahí está el secreto para relanzar la producción”, expresó.

“Estamos tratando de inculcarle a la gente, salir al campo, dialogar con el pequeño productor, ponernos al lado del pequeño productor. Yo creo que esa es la misión más importante que tiene la Rural, ya no mirar la reja, mirar un poco más allá”, expresó.

Política de Estado

Por su parte, el viceministro de Ganadería, Marcelo González, espera que el programa piloto de procreo de bovinos se mantenga lo suficiente como para lograr un buen resultado en cuanto al aumento del hato ganadero. “Prendemos que esto dure por lo menos tres o cuatro años y ya presentarle al próximo gobierno esta oportunidad de innovación tecnológica dentro de la pecuaria como una política de Estado”, manifestó.

El viceministro añadió que se pretende alcanzar entre 50% y 55% de tasa de marcación a nivel nacional. “Creemos que si en estos departamentos que estamos trabajando aumentamos a esa cifra, luego, en tres o cuatro años el país va ir nivelándose. Los países vecinos hablan de 65% y 70%. Queremos llegar a eso, pero queremos también marcarnos metas alcanzables. Primero pasar de 37% a 50% y cuando estemos en ese nivel trazarnos nuevamente un objetivo de 50% a 65%, y así ir profesionalizando la ganadería paraguaya, que es nuestro rubro estrella y nuestro sello nacional”, apuntó.

### **Un instituto de la carne abrirá mercados, aclaran**

23 de Diciembre de 2017 La Asociación Rural del Paraguay cree necesaria una institución público-privada que tipifique la carne para conquistar los mercados más exigentes del mundo, dijo ayer el vicepresidente del gremio, Manuel Riera. Aclaró que el objetivo no será regular precios, como se interpretó en la prensa, sino obtener mejores pagos por las exportaciones de carne. “Prendemos un precio justo de la carne en el marco de la libre competencia de la oferta y la demanda”, indicó.

Enfatizó que en 132 años de historia, la ARP siempre defendió la libertad del mercado. “Histórica fue la lucha para eliminar la Copacar. Así, pues, este es un principio económico que la ARP defendió, defiende y defenderá siempre”, aseveró. También indicó que los expertos internacionales Leland Lee Leachman y Enrique Elena opinan que “la carne paraguaya de exportación está subvalorizada por falta de calificación, que debe tener clasificación para imponerse en los mercados. Ambos coinciden en la necesidad de seleccionar los productos a base de estándares de calidad manejados por entes específicos para conquistar los mercados”.





“Representantes locales, el ingeniero Carlos Pedretti y el doctor Egon Neufeld sostienen la necesidad de la cualificación de la producción para ganar mercados y mejores precios”, acotó.

Mensaje de la ARP

A continuación reproducimos parte del reciente mensaje de la ARP sobre este tema: “El sector productivo no abandonará jamás la lucha por lograr precios justos, buscando siempre el justo equilibrio entre la producción y la industria, para lo cual necesitamos un instituto que certifique la calidad de nuestros productos, mediante la clasificación y tipificación de la carne, porque estamos convencidos de que esta tipificación y clasificación será el paso más importante para ingresar a los países con mercados más exigentes, produciendo así mayor ingreso de divisas, más mano de obra y consolidando el prestigio de nuestros productos y de la producción de nuestro país”.

### **Paraguay acelera evaluaciones para exportar carne vacuna a EE.UU.**

26/12/2017 Estiman comenzar con la comercialización en el mediano plazo.

El Agro – Asunción | La evaluación científica realizada por el Servicio de Inspección de Sanidad Vegetal y Animal (APHIS) de Estados Unidos, para la importación de carne bovina fresca, madurada y deshuesada de Paraguay, ha concluido recientemente con resultados favorables, abriendo la posibilidad a mediano plazo de exportar carne paraguaya al mercado norteamericano.

En ese sentido, la misión técnica abordó, con las autoridades del Departamento de Agricultura, el curso de acción de las tareas pendientes para la aprobación por parte del Servicio Federal de Inocuidad e Inspección de los Alimentos (FSIS), de los mecanismos de control que ejerce el SENACSA en las plantas frigoríficas, acerca del cumplimiento de las normativas norteamericanas conforme al Código de Regulación Federal.

En la reunión con las funcionarios del gobierno de los EE.UU., igualmente se presentaron los avances de Paraguay en materia agrícola y ganadera, resaltándose los trabajos que se están realizando para cumplir los estándares exigidos por los Estados Unidos. Se acordó trabajar de manera bilateral en temas de cooperación, en particular en el sector de biotecnologías, entre otros, en el ámbito del Acuerdo Marco de Comercio e Inversiones firmado entre ambos países en enero del presente año y recientemente aprobado por el Congreso Nacional.

### **SENACSA defiende la efectividad del sistema de sanidad animal**

29 de diciembre de 2017 | anuncia que habrá programa contra brucelosis caprina y ovina en 2018

Senacsa defendió ayer el sistema sanitario nacional y anunció que la vacunación antiaftosa irá hasta el 2023 y que el año próximo habrá un programa contra la brucelosis caprina y ovina.

El Dr. Hugo Idoyaga presentó ayer las principales acciones del Senacsa (Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal) en el 2017. Fue en presencia de autoridades públicas y privadas de los sectores productivos e industriales cárnicos.

Según Idoyaga, el sistema sanitario paraguayo puede ser calificado de “muy estable”, y constituye una garantía sostenible para el consumidor del mercado nacional e internacional. “Hemos mantenido y mejorado en ciertos aspectos”, sostuvo el presidente.

Con respecto a la lucha contra la fiebre aftosa, dijo que es la tarea principal de Senacsa, detallando que desde el 2012 se mantiene con regularidad tres periodos de vacunación al año, logrando evitar la circulación viral de la enfermedad en el país.

Recordó que está el compromiso de levantar la vacunación contra la fiebre aftosa en el año 2020. No obstante, cree que el plazo adecuado es el año 2023. Para lograr eso, se precisa el compromiso formal de estamentos políticos, además de recursos suficientes del Estado, señaló.

Programa contra brucelosis caprina y ovina

En cuanto a la brucelosis caprina y ovina, que este año ha tenido duras consecuencias para la Facultad de Veterinaria de la Universidad Nacional de Asunción (UNA), a raíz de un brote que ha afectado incluso a humanos, Idoyaga dijo que está en proceso un programa de control que sería implementado en los primeros meses del 2018.

“Los casos que han ocurrido últimamente nos obligan a atender esta especie por dos cosas: primero, porque es un rubro emergente, y segundo, por toda la implicancia zoonótica que tiene esta enfermedad”, expresó el titular del ente estatal.

Auditorías del exterior

Senacsa recibió este año 13 auditorías de servicios veterinarios de países compradores de nuestra carne y una misión de evaluación de la OIE (Organización Mundial de Sanidad Animal).

El país obtuvo seis certificados de los siete que otorga la OIE: libre de fiebre aftosa con vacunación, país con riesgo insignificante de la encefalopatía espongiiforme bobina, país libre de peste porcina, libre de peste equina, libre de peste de los pequeños rumiantes y libre de peste porcina clásica.



## UNION EUROPEA

### **Irlanda y Dinamarca son los países más perjudicados con el BREXIT**

27 de diciembre de 2017 La Asociación Europea de Ganadería y Comercio de Carne (UECBV) publicó un informe que evalúa el impacto en el sector cárnico de la UE en caso de que el Brexit conduzca a la aplicación de aranceles en el comercio de carne entre la UE y el Reino Unido.

Bajo este escenario, UECBV concluye que el impacto en el sector de la carne de la UE sería significativamente mayor que la prohibición de importación rusa de 2014, lo que llevaría a la pérdida potencial de 32.000 empleos en la industria cárnica de la UE. Irlanda y Dinamarca recibirían los golpes más duros ya que sus exportaciones de carne al Reino Unido representan el 56 y el 25% de sus exportaciones totales de carne respectivamente.

Además, la UE se enfrentará a una fuerte competencia de terceros países, como Australia y Brasil. Como resultado, UECBV claramente está favoreciendo un futuro acuerdo de libre comercio (TLC) con el Reino Unido que preserve el libre acceso después de Brexit.

## ESTADOS UNIDOS

### **2018 Outlook: Mayor demanda vs. mayor oferta de carnes bovinas**

December 27, 2017 Demand has proven the key to holding livestock markets in the black during 2017.

Despite increasing beef production, cattle feeders experienced a booming market last spring that padded closeouts at times in excess of \$400 per head. Demand, industry analysts say, was the driving force that kept pulling cattle forward and in the process a steep decline in carcass weights.

That windfall for feedyards fueled the desire for replacement cattle, supporting prices for feeder cattle and calves at unanticipated levels.

“Strong demand for beef kept pulling cattle forward, and feedyards had the incentive to bid up replacements,” says Sterling Marketing president John Nalvika. “That put a lot of dollars in ranchers pockets for feeder cattle that we didn’t think would be there at the beginning of the year.”

Now the question on rancher’s minds is, “Can demand continue to support the growing supplies?”

The short answer is, “Yes, but probably not without a modest decline in prices.”

Price risk is always possible, but analysts say risk and volatility is reduced at this point in the cattle cycle. That’s because prices are well below the peaks of a couple years ago, and market fundamentals have replaced much of the market’s emotion.

Generally, analysts expect 2018 cattle prices will be somewhat lower on an average basis than in 2017. That’s due to further increases in supply of beef and all proteins.

“In four short years, we’ve seen total red meat and poultry supplies increase 10%, recovering from the drought-fueled low set in 2014,” Nalivka says. He projects per capita red meat and poultry supplies will near 222 pounds in 2018, or 20 pounds more than the low of 202 pounds in 2014.

Specifically to beef, feeder cattle numbers will be up for the third consecutive year, on-feed numbers will increase and total beef production is projected to jump another 4% in 2018 to record highs.

“We are still in the stage of the cattle cycle where supplies are going to get larger for another two or three years,” CattleFax CEO Randy Blach told cattlemen at the National Angus Convention. But, he noted, the cattle industry has navigated those hurdles well.

“We’ve got everything going our way - exports are better than anticipated, domestic demand has been good, consumer spending and consumer attitudes have all been very positive - but it doesn’t take much and we could start to move back the other way.”

Blach told attendees at the Kansas Livestock Association convention that increasing domestic household income and growing consumer confidence has led to the highest-quality beef supply in decades.

“The Prime-Choice spread has stayed at very large levels despite the increase in supply,” he said. “That’s demand. That’s the market telling us they want more of the good stuff.”

Although the demand picture is positive, Blach said feeder cattle prices will stay flat, ranging from \$135 to \$160/cwt in 2018. He anticipates modest, yet solid profit margins in the calf market.

Maintaining a strong export market for beef will be critical for domestic prices in 2018.

“Demand surpassed expectations in 2017,” Nalivka says. “Retail beef prices in 2017 were 10 cents cheaper while per capita consumption was increasing 1.5 pounds. That’s excellent demand.”

And a 12% gain in U.S. beef exports in 2017 shows robust demand, especially following a 13% gain in 2016.

“Exports amounted to 11% of production in 2017,” Nalivka says. “I project we’ll see another 4% gain in exports in 2018, which will be record high. It would mean we’re exporting 3 billion pounds of mostly high-value beef.”



## **CHINA crecen las ventas de los exportadores estadounidenses**

TheCattleSite News Desk 28 December 2017 - More US beef companies are selling their product to China to meet increasing demand.

"US cattle must be traceable to their birth farm (or, if initially imported into the US, to their first place of residence or port of entry), less than 30 months old, and free of chemicals and growth hormones."

In November, three Iowa companies began selling beef to China, following Nebraska, which is supplying more than half of the US's beef exports to China, according to the US Department of Agriculture (USDA). Nebraska's share of US beef exports has risen over the past decade from less than 4 per cent in 2005 to more than 18 per cent in 2016, according to the USDA. About a dozen Nebraska-based companies sell beef to China, in addition to 24 companies in 10 other states.

Greater Omaha Packing of Nebraska, reopened the market this summer, which came after China lifted the beef ban last September and President Donald Trump negotiated a 16 July deadline to start shipping again. The Iowa companies are Thunder Ridge Beef Co, Pacific Processors and Quality Refrigerated Services.

Demand for beef in China has skyrocketed to a \$2.6 billion industry and has grown ten-fold in the last five to six years, the US Meat Export Federation (USMEF) told Xinhua. In 2014, the US exported about 14 per cent or \$7.135 billion worth of its beef production, according to the USMEF.

But initial US beef export volumes will likely be small because of China's unique import requirements, said USMEF representative Joe Schuele. US cattle must be traceable to their birth farm (or, if initially imported into the US, to their first place of residence or port of entry), less than 30 months old, and free of chemicals and growth hormones.

"Meeting those is a challenge," Mr Schuele said. "The companies that were best equipped to meet them were ones already exporting to Europe where the requirements are similar."

Some US plants also don't have export verification programs, which would allow them to export beef even if they do meet the requirements, he said.

Prior to losing market share in 2003 due to a mad cow disease scare, the US was China's top foreign supplier of beef, but this wasn't much overall.

"China wasn't importing a lot of beef from anyone at that time," Mr Schuele said. "\$50 to 60 million worth [of beef] made us China's largest supplier."

Production began increasing in 2005 as herd rebuilding began, but it was interrupted in 2006 and continued to stall through 2011 because of widespread drought conditions and sharply higher feed costs, according to the USDA. Now the US must compete with Australia, Argentina, and Brazil, which have a head start.

The US selling into the Chinese beef market is still in development stages, said Mr Schuele.

"It will take time to get a foothold for US beef in China which is not terribly unusual," he said. "It took a long time to build Japan into an almost \$2 billion market this year. It took a long time to build Korea into a billion-dollar market. Hong Kong and Taiwan took a long time to build. That will be the case with China as well."

## **Alza en las existencias de carnes en cámaras**

28 December 2017 US - The supply of red meat and poultry in cold storage is higher than a year ago but the drawdown in stocks during November suggests demand remains in good shape, according to Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

The total supply of beef, pork, chicken and turkey in cold storage at the end of November was 2.179 billion pounds, 4.9 per cent higher than a year ago and 10.2 per cent higher than the five year average. However, the drawdown in stocks during November was 10.7 per cent compared to 9.3 per cent average of the last five years.

The inventory of boneless beef at the end of November was 445.8 million pounds, 9.6 per cent less than a year ago. Boneless beef stocks declined by 3.5 per cent from the previous month while in the last five years inventories actually increased into year end.

Beef inventories declined in November even as beef production increased by 2.2 per cent during the month. The sharp decline in fat beef trimmings in the last few weeks will likely encourage end users to start building inventory positions for spring needs.

According to USDA, there were 505.0 million pounds of pork in cold storage at the end of last month, 2.7 per cent less than a year ago and 5.7 per cent less than the five year average. What is even more impressive is that inventories declined 15.6 per cent from the previous month.

In the last five years the average drawdown in freezer stocks has been 7.8 per cent. Part of the reason for the decline in inventories is the increase in hog slaughter and ample product availability. With slaughter expected to remain historically large in 2018, packers and end users continue to be very aggressive in liquidating inventories during key holiday periods.

Ham inventories at the end of November were 98.2 million pounds, a 50 per cent decline from the previous month and the biggest drawdown in stocks in almost a decade. Current ham inventories are down 7.5 per



cent from a year ago and 6.6 per cent lower than the five year average. Ham inventories have declined sharply in the last two weeks, which is normal for this time of year.

The lower inventories should help support produce accumulation for Easter needs and we see the latest cold storage report as supportive of the pork/hog market for late January and February. Pork belly inventories have almost double compared to the minimal volume in storage a years go. Lower belly prices in December will likely cause more bellies to go into the freezer and this should help prevent the sort of price appreciation we observed in Q1 of 2017.

Chicken supplies in cold storage remain heavy. The total supply of whole broilers and broiler parts was 897.4 million pounds, 13.5 per cent higher than a year ago and 20.4 per cent higher than the five year average. Wing and leg quarter inventories are lower than last year but breast meat inventories remain burdensome and there are notably more "other" chicken parts currently stored away.

Turkey inventories at the end of November were 289.3 million pounds, 22 per cent higher than a year ago. Breast meat inventories declined once again in November but still remain 16 per cent above year ago levels. Whole bird stocks are currently 58 per cent higher than last year.

### **RUSIA abrió mercado a COLOMBIA tras aftosa**

27/12/2017 - Medida no abarca la zona de contención de la enfermedad

Rusia reabrió su mercado para la carne bovina colombiana tras la recuperación del estatus sanitario, luego de los focos de fiebre aftosa.

La Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE), el organismo que regula el comercio de animales vivos y subproductos del mismo origen, devolvió el estatus sanitario a la ganadería colombiana y esta retoma la exportación de carne bovina.

“Desde el primer momento en que fuimos recertificados, la instrucción del Presidente Santos fue reactivar la diplomacia para recuperar los mercados que habían sido suspendidos por la presentación del brote de aftosa”, dijo el titular. El ministro de Agricultura y Desarrollo Rural, Juan Guillermo Zuluaga.

La medida no abarca la zona de contención conformada por Arauca, Cundinamarca, Norte de Santander y Boyacá.